

趣味が仕事なら人生は100倍楽しい！
好きなことを仕事し、趣味と実益の両立させる

「趣益両道」の趣味起業家 にくきゅ〜流
実践無料レポート

【にくきゅ〜流 趣味起業のススメ】

なぜ、**どう見ても好きなことをして**
遊んでるようにしか見えないのに
1000万円も稼いでいるのか??



著作権について

この無料レポートは著作権で保護されている著作物にあたります。無料レポートなのであまりうるさく言うつもりはありませんが、マナーは守りましょう。

著作権と使用許諾

この無料レポートの著作権は著者である草薙彬人にあります。著者の許可なく本誌の一部または全部を、印刷物・電子ファイル・ビデオ・テープ・ホームページ等あらゆる手段により、複製・流用・転載・翻訳・転売等を行うことを禁止いたします。

免責事項

本書は”激濃アクセスをごっそり呼び込み、即金収入まで得られる方法”について記しておりますが、あなたの結果、成功を保証するものではありません。

また、仮に本書の内容を実行することにより、あなたに何らかの損害が発生したとしても著者はその責任を負うものではありません。

全ての行動はあなた自身の責任の下で行うものとし、著者に対するあらゆる責任の追及を禁止します。

なぜ、**どう見ても好きなことをして遊んでるようにしか見えないのに**
1000万円も稼いでいるのか??

その秘密に興味はありませんか？

巷にある、「ほったらしで...」「何もしないで...」という類の胡散臭いものや「合法的に...」「こんな裏ワザが...」といった詐欺まがいの情報ではありません。

「ビジネスとして」「週末起業から独立を」という、**一旗あげたい人**
のための、本格思考・ビジネス起業の王道ノウハウです。

稼げりゃなんでもいいという人や人を騙して稼ぎたい人には
全く関係のない話ですので、続きは読まないでください。

こんにちは。初めての人も初めてじゃない人も、初めまして。

【にくきゅ〜】こと草薙彬人(くさなぎあきと)です。

このレポートは、「**こうすれば稼げるから今すぐ真似しなさい**」という類のものではなく、「ビジネスってこういう風に考えて、こうやってこうやって立ち上げていくんだよ」という**考え方を身につけるためのレポート**です。

ですから、残念ながら「先行者利益です。今すぐ行動してお金稼いでください」というその場限りの方法は何一つ書いてません。

期待はずれでしたか？

ですが、この考え方さえ身につけておけば、すべてのビジネスに何にでも応用が効きます。

よく、そういうと「**何だ。ただの精神論か。**」と思う人がいます。

そうではないんですよ。例えばですが、

足し算や掛け算を知らないのに、方程式や三角関数の問題は解けま

せんよね？面積の求め方を知らないのに、円柱の体積の公式は $V =$

$r^2 h$ ですよとか言われても意味がわかりませんよね。

で、稼ぎ方とかノウハウっていうのはこの「公式」を教えるんです

よ。公式だからそのまま解けばちゃんと答えが出ますよって。

それでも何とか、 $V = r^2 h$ を覚えたとします。でも、じゃあ角柱の

体積の求め方は？といわれると答えが出せない。考え方がわかれば

「面積 × 高さなんだから解き方は一緒じゃん」ってわかる。

ノウハウ = 暗記 考え方 = なぜ公式がそうなるのかの理解

だと思ってもらえればいい。

暗記ばかりだから**その場限りしか使えない**んだよね。

だから、「考え方」っていうのは精神論とかではなく

「根本的な力」だと思ってもらいたい。つまり「基礎」。

土台なくして家は建たないんですよ。

あなたは起業して家族を養っていきたいと考えている。

文字通り、経済という土台を作って家を建てて

幸せな家庭を築きたいと考えている。

その場限りのぐらぐらな土台の上に大事な家を建てたいですか？

やはり、ビジネスとしてやるのであれば、しっかりとした土台を作

って地に足をつけてやりたいですよ？

さて、前置きが長くなりました。

私は「**趣味起業**」というスタイルをあなたにおススメしています。

趣味起業とは、

- ・文字通り趣味で起業します。
- ・ですから、仕事が趣味になります。
- ・趣味が仕事なので楽しくて仕方ないです。
- ・物事の中心が「好きなこと」に置くことができます。
- ・「好きなこと」が変われば中心をそちらに移せます。
- ・そうなるといくつもの中心(柱)を作ることが出来るようになります。
- ・柱が作れるようになれば、たくさんの「好きなこと」を中心に出来るので、好きな人と好きな時間に好きなことをして、楽しい人生を送ることが出来るようになります。

「何だよ、胡散臭くなってきたな。ポルシェや札束の写真でも出てくるのか？それとも海外旅行の自慢か？」

う～ん...別に車は興味ないし、札幌や海外旅行は好きだけど

それよりはもっとのんびりまったりやりたいしな～...

私が望むのはこんな感じです。



家族で楽しく旅行したり、平日は公園で子供と遊んだり...



まあ、価値観は人それぞれです。

どこまで望むかはあなた次第だと思います。

自分は大切な家族と楽しい時間を過ごせて、毎日一緒に家族揃って食卓を囲んで、好きなところに好きな時に遊びに行けて、自分の趣味をそれなりに楽しめればいいやと思っています。

外車転がして、オネーチャンはべらせて...

まあ、男ですから憧れないわけではないですが（笑

でも、一生を賭けれるものとは違うかな~と思っています。

ちょっと話が脱線しましたが、

趣味起業とは

「ただ、稼ぐだけではなく人生を楽しく有意義に生きる」

趣味と実益の両立 **「趣益両道」** がテーマです。

私の造語ですけどね（笑

いいかげん、脱線しすぎると怒られそうなので、
そろそろ内容に入ろうかな（^^）；

趣味起業だけでなくビジネス全般に言えることなんだけど、
まず、一番大事なのは「**お金を稼ぐ**」ということはどういうことか
をしっかりと考えることだ。

よく「お金を稼ぐ」というと

「何か悪い事をたくらんでいるに違いない」

「人生はお金がすべてじゃない」

「人からお金を搾取して自分だけいい思いをしたいのか」

とひたすらネガティブなイメージばかり持つ人がいます。

これを「**嫌儲（けんもう）**」と言いますが、

悲しい事に日本人の8割がこの思考だといっても

過言ではありません。

日本では「**お金を稼ぐ**」 = 「**悪**」という公式が成り立っています。

しかし、お金を稼ぐことというのは本当に「悪」なのでしょうか？

例えばトヨタはいい車を作って人々の移動を**便利にして喜ばれています**。車を作って販売してお金を稼いでいます。

安売りのドンキホーテは人々の**生活を豊かにするために**様々な商品をとにかく安く手にできるようにしてお金を稼いでいます。

かたやセブンイレブンは **24 時間いつでも生活に困らないように**、生活必需品を定価で販売してお金を稼いでいます。同じものを違う値段で売っていますが、どちらも**便利で、無くては困るお店**です。

Mixi はたくさんの人が集まりアクセスの多いサイトを作って、多くの人へ向けて情報発信したい企業の **PR の手伝い**をして稼いでいます。新商品をのアピールをしたい企業なんかにとっては**とても便利**な媒体です。

キャバクラは女の子たちが男の人の**日々の疲れを癒し、楽しませてあげる**ことでお金を稼いでいます。

何が言いたいのかというと、お金を稼ぐことというのは
本来、

- ・人が困っていることを解決すること
- ・生活が今よりもより便利になるようにすること
- ・人に喜びや楽しみ・癒しを提供すること

つまりは **「人の役に立つこと」**

この一言に集約されます。

つまり、たくさん人の役に立つことで、初めてたくさん稼ぐことができるわけです。

つまり**嫌儲（けんもう）思考**というのは人の役に立つことを拒否してしまっただ人の思考とも言えます。

そういうと**「だったら無償でやれよ」**という人がいます。

なぜですか？

「無償でやれよ」(奴隷でも使う気ですか？)

「お前のそれ頂戴、タダで。」(ジャイアンですか？)

これこそ**搾取**以外の何物でもありません。何で搾取しようとしている「**悪**」のためにどうして手を貸さなければいけないのですか？

例えば、道で転んで動けないおばあさんがいました。

これはもちろん助けます。だって、このおばあさんは

「お前、動けないんだから助けるよ」なんて思ってませんよね？

このおばあさんは搾取する気なんてさらさらありません。

同じタダでも歪んだ解釈をしてはいけません。

このレポートもそうです。

もし、あなたが「お前稼いでるから稼ぎ方タダで教えるよ」と

言われれば絶対に教えません。あなたに搾取する気がなく、あなた

は**純粹に困っていたから提供している**のです。

お金を稼ぐこと = 悪 タダでやること = 善

これはこじつけでもなんでもなく「間違った思考」です。

もちろん、悪いお金の稼ぎ方もありますし、人として無償でしてあげないといけないこともたくさんあります。一つ言えるのは、

お金を稼ぐこと = 悪 タダでやること = 善

も

お金を稼ぐこと = 善 タダでやること = 悪

これがどちらも正解ではないということです。私が言いたいのは

人の役に立つことでその対価としてお金を頂ける

「人の役に立つ」

これがビジネスで成功することの本質だということです。

これがビジネスでの足し算引き算に相当する、基本中の基本です。

何か「趣味起業」の話から随分遠ざかっているように見えますよね？

でも、実は趣味起業は、特に、このビジネスの根底である

人の役に立つことでその対価としてお金を頂ける

「人の役に立つ」

この理念なくして絶対に成功できないジャンルなのです。

おお～、何やらすごいことのような気がしてきましたね。

趣味起業は「ただ、遊んで好き勝手やって派手な生活をする事」

とは似ているようで全く違うものなのです。

**「なるほど...つまり、ビジネスの王道に楽しいライフスタイルとい
うのをミックスしたものが趣味起業なんですね？」**

そう、まさにそういうことです。

ようやく理解していただけたようなので

いよいよ具体的なノウハウに入ります。

趣味起業完全成功マニュアル

趣味起業で成功するには、実はあることをするだけでいいのです。

そのあることとは...

同じ趣味を持つ人の悩みを解決してあげること

そう、たったこれだけでいいんです。

「それだけって簡単に言うけど...」

うん、それだけです。

完

・・・。

・・・・・・。

・・・・・・・・・。

「マジで？」

「まじで。」

・・・。

・・・・・・・・。

「もう少しなんかない？」

「あ～！あったよ。ネット使うよ。」

「うそっ！ホントに終わりなの？」

「はい。伝えたいことは伝えきりましたから。」

今回の無料レポートでは、

「ビジネスの本質は何か」「趣味起業とは何か」

ということを**全てのノウハウを**（そこ強調！？）お伝えしました。

さて、では、次回の予告を...

趣味起業っていうのがどういうものかは何となくわかりましたよね？でも、昔から**「好きなことして生きていこうなんて人生は甘いもんじゃないんだよ」**と言われてきたと思います。本当に趣味起業は大丈夫なんでしょうか？

なぜ、**「人生甘くない」**と言われてきた**趣味が仕事になるのか**、それと、どうしてネットが必要なのか、どうしてネットビジネスなのかについてお伝えしたいと思います。

次回から無料レポートは趣味起業.com が運営する

「趣味を仕事にして人生を 100 倍楽しく送る SNS」にて

配布いたします。参加者はいつでも好きなときに無料レポートが読めるような仕組みになっています。また、随時レポートなども追加してたくさんの情報共有を目指したいと考えています。

また、ゲストを招いてのセミナー・講習会などもこの SNS で行っていきたいと考えています。

あなたにとって収穫の多い SNS を目指します。

無料レポートの続きに興味のある方・趣味起業に興味を持った方は是非こちらから招待状を請求してください。

bullseye@nikukyu8.com

件名：趣味起業 SNS 招待希望

本文：お名前・メールアドレス。

何か一言も添えてくれると嬉しいです。

にくきゅ～